

## สรุปสาระสำคัญของกิจกรรม KM

26 มกราคม 2566

หัวข้อ การสร้างธุรกิจ SME

โดย อาจารย์ผดุงรัตน์ ปรองพิมาย

ผู้บรรยายได้กล่าวถึงค่าครองชีพปัจจุบันในแต่ละวัน และค่าใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน อาทิเช่น

- ค่าอาหาร จานละ 50 บาท/มื้อ เฉลี่ยเดือนละ 4,500 บาท
- ค่าเดินทางด้วยรถเมล์ธรรมดา 16 บาท/วัน เฉลี่ยเดือนละ 480 บาท
- ค่าน้ำขวดละ 8 บาท/วัน เฉลี่ยเดือนละ 810 บาท
- ค่าเช่าบ้านเดือนละ 3,500 บาท
- ค่าโทรศัพท์เดือนละ 499 บาท

รวมค่าใช้จ่ายทั้งสิ้น 9,789 บาท/เดือน ซึ่งค่าแรงขั้นต่ำ วันละ 350 รวม 10,500 บาท/เดือน

แนวความคิดการเลือกที่ตั้งเพื่อสร้างธุรกิจ ได้นำแผนที่ประเทศไทย โดยมีเส้นทางรถไฟและแผนที่แสดงโครงข่ายทางหลวง ซึ่งเป็นการเจริญเติบโตของธุรกิจในอนาคต ซึ่งจะมีโครงการรถไฟความเร็วสูง ผ่านหมู่บ้าน ในจังหวัดนครราชสีมา รวมถึงความพร้อมของที่ตั้ง โดยมีพื้นที่ประมาณ 100 ไร่ และแบ่งเป็นพื้นที่ทำการเกษตร โครงการปลูกทรีโมเดล ซึ่งมีแหล่งน้ำไหลเพียงพอใช้ทั้งปีในพื้นที่ โดยลำน้ำไหลมาจากจังหวัดบุรีรัมย์ ก่อนเริ่มทำโครงการปลูกทรีโมเดล พื้นที่เดิมมีการปลูกข้าวทำนา และมีขั้นตอนวิธีการปลูกข้าวกว่าจะได้เมล็ดข้าว ดังนี้

**ทฤษฎีการปลูกข้าวตัวตั้งต้น**

- **ทำนาด้วยวิธีการทำนาดำ**
  1. เมล็ดพันธุ์ 1 เมล็ดได้ต้นข้าว 1 กอ
  2. ต้นข้าว 1 กอได้ลำข้าว 50 ลำ
  3. ต้นข้าว 1 ลำได้ข้าว 1 รวง แต่ละรวงให้ข้าว 120 เมล็ด
  4. จากเมล็ดพันธุ์ 1 เมล็ดจะได้ผลผลิตเป็นเมล็ดพันธุ์ 2,400 เมล็ด
  5. ข้าว 1 จาน ที่ประมาณ 2 ทัพพี จะมีข้าว 2,000 เมล็ด
- **การเพาะปลูกข้าวมีขั้นตอนในการทำนา ดังนี้**
  - การเตรียมดิน ไถพลิกหน้าดินเพื่อให้วัชพืชเน่าเปื่อย ไถพรวนเพื่อผสมดิน ไถหว่านข้าว
  - การใช้เทคโนโลยีมาช่วยในการทำนาเพื่อลดเวลาการจัดการ

**นาดำ**

- ใช้รถดำนา เพื่อความรวดเร็วลดเวลาไปทำอย่างอื่น

**นาหว่าน**

- คนหว่าน 5 ไร่/1 วัน

- เครื่องหว่าน 30 ไร่/1 วัน

#### การใส่ปุ๋ยเคมีในนาข้าว

- มีเทคโนโลยีช่วยใส่ปุ๋ย ใช้เครื่องพ่นปุ๋ย

#### ระบบน้ำ

- เครื่องมือใช้ระบบโซลาร์เซลล์ และเครื่องยนต์ ผันน้ำเข้านาข้าว

#### การเก็บเกี่ยว

- ใช้รถเกี่ยวข้าว

#### รายได้จากการทำนา

- ข้าวเปลือกกิโลกรัมละ 10 บาท 1 ไร่ ได้ 1 ตัน = 10,000 บาท

- ค่าใช้จ่าย/ไร่

- ค่าไถนา  $250 \times 2 = 500$  บาท

- ค่าหว่านข้าว 100 บาท

- ค่าปุ๋ย 3,000 บาท

- ค่าเก็บเกี่ยว 650 บาท บาท/ 1 ไร่

- ค่าเมล็ดพันธุ์ 500 บาท

- ค่าขนย้าย 300 บาท

- ค่าอื่น ๆ 1,000 บาท

รวมค่าใช้จ่าย 6,050 บาท

#### ■ การขายข้าวเปลือก

การขายข้าวเปลือก มีการตรวจสอบ ค่าความชื้น ทำให้ราคาต่างกัน ซึ่งต้องผ่านพ่อค้าคนกลางในการควบคุมการซื้อขาย เมื่อมีข้าวเปลือก ต้องนำมาโรงสีข้าว เพื่อสีข้าวเป็นข้าวสาร ซึ่งผลผลิตที่เหลือจากข้าวที่สีแล้วเหลือค้ำในโรงสี คือ รำข้าว จมูกข้าว แกลบ นำผลผลิตที่ได้ไปทำประโยชน์ต่อ คือ นำจมูกข้าวไปเลี้ยงนก หรือสุกร (หมูป่า) นำแกลบที่ได้ไปทำแกลบดำปลูกผัก ขายได้กระสอบละ 20 บาท นอกจากนั้น ส่วนที่ได้จากการทำนาข้าว คือ ฟางข้าว ใช้รถอัดฟางข้าว และนำฟางข้าวมาเลี้ยงโค ลักษณะโคที่เลี้ยงโค คือ โคต้นน้ำ เริ่มต้นด้วยโคไทย ลักษณะที่ดีของโคไทยจะเป็นโคที่ทนแดด ทนฝน ทนอากาศในประเทศไทย ข้อเสียคือตัวเล็ก ต่อยอดด้วยสายพันธุ์บรามัน เพื่อให้ได้ลักษณะโครงสร้างที่ใหญ่ตรงตามความต้องการของตลาดส่งออก สายพันธุ์โคซาร์โรเลส์ และสายพันธุ์โคเนื้อวากิว เพื่อให้ได้เนื้อและไขมันแทรกที่เยอะมากขึ้น นำไปเลี้ยงเป็นโคขุน

#### ■ การสร้างโรงเรือน

เริ่มจากการทำโรงเรือนง่าย ๆ ด้วยวัสดุที่มีในพื้นที่ และสามารถทำได้ด้วยตนเอง ลักษณะที่ทำโรงเรือนควรคำนึงถึงการจัดการที่ง่าย สะดวก รวดเร็ว และปลอดภัย คิดแล้วก็ควรลงมือทำได้เลย การดูแลโคเรื่องแมลงควรกางมุ้งให้วัวและติดหลอดไฟสีเหลืองเพื่อไล่แมลง วิธีการจัดการเรื่องหญ้าให้โคกินที่ควรมีแปลงหญ้าให้เพียงพอต่อความต้องการและสอดคล้องกับจำนวนของวัวที่เลี้ยง ควรจะมีความหลากหลายเรื่อง

สายพันธุ์หญ้าที่นำมาปลูก เช่น หญ้าเนเปียร์ หญ้าแพงโกล่า (หลังทำนา) ทำการปลูกหญ้า และหญ้าหวาน อิสราเอล เป็นหญ้าที่มีโปรตีนสูงเหมาะสำหรับเลี้ยงโค นอกจากนี้หญ้าเหล่านี้ก็สามารถนำมาขายได้อีกด้วย

#### ■ การลงทุนเลี้ยงโค

เริ่มลงทุนด้วยการเลี้ยงโคเพียง 1 ตัว สามารถให้ลูกวัวปีละ 1 ตัว ซึ่งสายพันธุ์โคเลี้ยง คือ โคตันน้ำ โคนกลางน้ำ และโคปลายน้ำ ปัจจุบันมีโคที่ขยายพันธุ์ได้รวมประมาณ 40 ตัว ส่วนเรื่องการผสมพันธุ์โคต้องเลี้ยงและดูแลให้โคไม่อ้วน ไม่ผอมจนเกินไป ควรให้อาหารที่เหมาะสม เพราะจะเกิดปัญหาทำให้โคผสมพันธุ์ไม่ติด และโคก็จะขยายพันธุ์ให้ได้มากขึ้น ซึ่งหลังเก็บเกี่ยวข้าวเสร็จ จะนำโคออกมาเลี้ยงในพื้นที่เคยปลูกนาข้าว และจำนวนโคที่เลี้ยงต้องอยู่ในปริมาณที่เราสามารถดูแลได้ โดยจะใช้เทคโนโลยี มือถือเข้ามาช่วยการดูแลโค ส่วนมูลของโคก็สามารถนำมาขายและทำปุ๋ยใส่ในนาข้าวและใส่พืชผักที่ปลูกได้ ข้อเสนอแนะในการทำธุรกิจจะต้องศึกษาข้อมูลให้ดีก่อนทำการลงทุน

#### ■ การเปิดร้านอาหาร (กวยเตี๋ยว)

ทำเลที่ตั้งของร้านเป็นเส้นทางผ่านที่จะมีลูกค้าแวะเข้ามาทานอาหาร และเมนูที่ขาย เช่น กวยเตี๋ยวเรือ และอาหารตามสั่ง จากการทำร้านอาหาร เราสามารถนำเศษอาหารที่เหลือไปเลี้ยงสุกร (หมูป่า) ได้ ส่วนผักสำหรับนำมาทำอาหารขายในร้านอาหารไม่ได้ปลูกเอง เนื่องจากต้องการให้ชุมชนปลูกผักบุ้ง ปลูกถั่วงอก แล้วก็มาขายให้กับที่ร้านอาหาร เพื่อเป็นการสร้างความสัมพันธ์และสร้างรายได้ให้กับชุมชน อีกทั้งเป็นการช่วยเหลือเกื้อกูลกันทั้งในครอบครัวและในชุมชน ซึ่งการทำธุรกิจเป็นแบบครอบครัว ครอบครัวมีรายได้ และครอบครัวสามารถดำรงชีพอยู่ได้

#### ■ การทำสวนปาล์มและสวนยางพารา

การทำธุรกิจสวนปาล์มน้ำมันและสวนยางที่ภาคใต้ อำเภอเกาะลันตา จังหวัดกระบี่ เพื่อขายผลปาล์มและน้ำยาง โดยให้น้องชายเป็นผู้ดูแล เลี้ยงผึ้งและเลี้ยงแพะในสวนปาล์ม ประโยชน์ที่ได้จากปาล์มคือ 1) ขายผลปาล์ม 2) นำใบปาล์มไปเป็นอาหารเลี้ยงแพะ ซึ่งแพะที่เลี้ยงทั้งหมดจำนวน 50 ตัว และมีโค (โคชน) จำนวน 5 ตัว ประโยชน์ที่ได้จากการเลี้ยงแพะและโคคือมูลของโคและแพะ นำมูลแพะและมูลโคไปใส่สวนปาล์มและยางพารา เพื่อลดต้นทุนเรื่องปุ๋ยซึ่งมีราคาสูง

#### ข้อดีของการเลี้ยงแพะ

ภายในระยะเวลา 1 ปี แพะ 1 ตัว สามารถให้ลูกได้ 2 ตัว และมีโอกาสสูงที่แพะจะให้ลูกแฝด

#### ตลาด

คนในพื้นที่ส่วนใหญ่นับถือศาสนาอิสลาม มักจะบริโภคเนื้อแพะทำให้โอกาสในการพัฒนาธุรกิจที่สูง และภาคใต้ติดกับประเทศมาเลเซียสามารถส่งออกได้ง่าย ราคาขึ้นอยู่กับความต้องการของผู้บริโภค

#### ■ ปัจจัยเสี่ยงในการเลี้ยงแพะ

- คลอดก่อนกำหนด
- ถูกงูกัด

- ท้องบวม
- แพะเป็นหมัน
- แพะไม่ให้ลูกกินนม
- พยาธิ

■ การจดทะเบียน SME

- จดทะเบียนตามขนาดของพื้นที่ และสถานที่ตั้ง
- จดทะเบียนตามลักษณะของธุรกิจและหุ้นส่วน

“วัยรับ วัยหา วัยให้”

“เงินไม่ใช่ปัจจัยสำคัญ ต้องมีใจรัก และสมอง”

Wongkorn Jongsomjit